

José Benedito Moreira dos Santos

Brasileiro, 53 anos, casado, 2 filhas

CPF 050.198.448-88

Condomínio Solar da Ilha 3, Turu -São Luís MA –

Telefones/Whats (98) 98606-1069 / (98) 98876-7680 - jodamoreira@hotmail.com



Objetivo : Área Comercial

Síntese das qualificações

- Vendas externas em rota de atacado (grandes redes) e varejo PDV;
- Prospecção de áreas e clientes novos;
- Conhecimentos de implantar rotina básica de vendas;
- Implementação e divisão de equipes por canais de atendimento, para melhores resultados;
- Experiência com gestão, treinamentos e desenvolvimentos de equipe comercial;
- Vendas internas segmento de móveis e eletrodomésticos
- Preparação e arrumação de lojas para inauguração no segmento móveis e eletro;
- Habilidade com pacote Office;
- Acompanhamentos e análises de KPI's e DRE;
- Perfil Comportamental DISC - Influyente 76 e Dominante 65

Histórico profissional

Psiiu Refrigerantes – Maio/2019 a Novembro/2019

(Empresa fabricante de refrigerantes, suco e água)

Gerente Comercial

River Refrigerantes – Março/2017 a Abril/2019

(Empresa fabricante de refrigerantes, suco e água)

Gerente de vendas

Na unidade de São Luís, liderei 5 supervisores e 31 vendedores na área de varejo, 1 coordenador de autosserviços e 16 promotores.

Gerente Comercial

Na unidade de Imperatriz, liderei 07 Supervisores e 38 vendedores na área de varejo, 1 coordenador de marketing/Autosserviço e 10 promotoras.

Maquina de Vendas – City Lar - Fevereiro/2008 a Fevereiro/2012

(Empresa de grande porte no segmento varejista)

Gerente Regional

Responsável pela implantação e inauguração das lojas City Lar nas cidades de Teresina e Parnaíba no estado do PI e Caxias no estado do MA.

Gerente de Vendas

Em São Luis MA, atuando com uma equipe de 60 colaboradores de diversos níveis hierárquicos subordinados como Gerente administrativo, Supervisor de crédito, Estoquista, Auxiliares de estoques, Caixas, Auxiliares administrativos, Vendedores e Serviços gerais; sendo responsável pela loja em toda a parte administrativa, comercial, financeira e gestão humana, gerenciando resultados de vendas, crédito, inadimplência, estoque e marketing.

Arroz Tio Jorge - Março/2006 a Outubro 2007

(Empresa de grande porte no segmento alimentos)

Gerente de Vendas

Atuando com uma equipe de 50 vendedores, 5 supervisores, na fabrica de Paraiso do Tocantins TO, respondendo pelo estado de Tocantins, Sul do Pará e Sul do Maranhão.

Cervejarias Kaiser do Brasil - Janeiro/2004 a Fevereiro/2006

(Empresa de grande porte no segmento bebidas)

Supervisor de Vendas

Atuando com uma equipe de 4 supervisores e 60 vendedores na cidade de Santos SP no mercado varejista externo. Acompanhamento de vendedores em rota, para identificação de necessidades (como treinamentos, por exemplo), verificação de oportunidades de negócios e crescimento/atingimento de resultados.

Ambev (Skol) - Janeiro/2002 a Fevereiro/2004

(Empresa de grande porte no segmento bebidas)

Supervisor de Vendas

Atuando com uma equipe 08 vendedores na cidade de Santos SP no mercado varejista externo. Acompanhamento de vendedores em rota, para identificação de necessidades (como treinamentos, por exemplo), verificação de oportunidades de negócios e crescimento/atingimento de resultados.

Formação

Graduação

Administração – UNIP (trancado)

Gestão Comercial – EAD (cursando)

Faculdade Estácio

Cursos Complementares

- *Formação Internacional Coaching Integral Sistêmico – 2019 Febracis São Luís*
- *Analista de Perfil Comportamental DISC – 2019 Febracis São Luís*
- *Marketing Digital – 2019 Febracis São Luís*
- *Coaching para Metas – 2019 Febracis São Luís*
- *Oratória – 2019 Bumba Cultura*
- *Formação Programação Neuro Linguística – Instituto Tera (cursando)*
- *Formação Gerencial – City Lar*
- *Formação de Lideranças – City Lar*
- *Orientação para Crédito – Sebrae*
- *Informática – Word – Excel Básico – Excel Avançado – Power Point*

Disponibilidade para viagens.

Veículo próprio

CNH categoria AD