JORGE LUIS COELHO

jlcoelho27@gmail.com

(98) 99605-3837

Rua 9, Quadra 13 Casa 01 - Bequimão, São Luís, Maranhão 65061650

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Superior – Incompleto - Pitagoras

OBJETIVO

- Em busca de recolocação na função de gerente nas áreas de experiência, mas também aberto a novas oportunidades em outros ramos.

HISTÓRICO PROFISSIONAL

Fevereiro 2011 - Setembro 2019
Grupo Citylar - Ricardo Eletro - Gerente de Loja, São Luís, Maranhão

- Planejamento e gestão das atividades operacionais do estabelecimento, orientando as equipes dos setores a trabalhar tendo em vista as metas, avaliando o desempenho a partir dos resultados obtidos.
- Delegação de responsabilidades aos funcionários de cada setor, mantendo a execução da tarefa dentro do escopo dos cargos para os quais foram contratados, visando atingir os objetivos da empresa.
- Análise das vendas por setor, identificando fatores que determinassem o baixo volume de produtos vendidos, tomando decisões adequadas para corrigir o problema.
- Cálculo do giro de estoque por quantidade de produtos ou por valor das vendas, avaliando a performance comercial para determinar o bem-estar financeiro da loja.

Fevereiro 2003 - Julho 2009
LOJAS GABRYELLA LTDA - Gerente de Loja, São Luís, Maranhão

- Gerenciamento e execução dos processos comerciais, operacionais e administrativos da loja Gestão da equipe de vendas
- Definição de objetivos e metas de vendas por linha de produtos e equipe de vendas
- Assegurar
- Cumprimento dos objetivos e metas buscando a maior rentabilidade por linha de produtos e mercados
- Contribuir para a motivação da equipe de loja por meio da

manutenção de um ambiente de trabalho positivo, segundo os valores da empresa

- Elaboração de relatórios gerenciais para efetivo acompanhamento dos resultados gerais das linhas de produtos, vendedores e clientes
- Garantir a entrega dos resultados operacionais, mediante execução e controle de todos os processos operacionais.

COMPETÊNCIAS

- INFORMÁTICA
- Amplo conhecimento do pacote Office e Windows XP,Vista , 7 e 10
- Cursos: Hardware, Windows, Word 2010, Excel 2010, PowerPoint 2010
- Photoshop
- Habilidades motivacionais de liderança de equipes
- Domínio de técnicas para gestão de indicadores de metas, desempenho e resultados
- Conhecimentos em marketing, comercializaçã e vendas
- Adaptabilidade em cenári de mudança constante

REALIZAÇÕES

- Mais de quinze anos de experiência nas áreas: comercial e administrativa em empresa nacional no seguimento varejo
- Vivência em rotinas de loja, cargos de consultor de vendas e gerente de vendas em lojas de varejo
- Responsável pela equipe de vendas

CERTIFICAÇÕES

Treinamento para gerente – Máquinas de Vendas – Grupo City
Qualificação em Marketing de Vendas – SEBRAE