

Pedro Regis Avancine

Rua Manuel da Nóbrega,801 - Paraíso
04001-084 – São Paulo – São Paulo
Telefone: (11)95651-2618 e (11)3885-3872
E-mail: pedroavancine@hotmail.com

24 anos
Solteiro
Sem filhos
Brasileiro

Objetivo

Procuo novos desafios profissionais e uma efetivação no mercado, tendo o desenvolvimento de minhas habilidades e a geração de resultados como objetivo, viabilizando um crescimento qualitativo e quantitativo para a empresa.

Formação Acadêmica

Graduação: Marketing – UAM – 2016 a 2019

Pós-Graduação: Pós-graduação em Administração de Logística e Distribuição – 2021 a 2022

Idiomas: Inglês – intermediário – União Cultural
Espanhol – intermediário – Colégio Santa Catarina de Sena
Informática: Pacote Office – intermediário – Udemy (25h)

Outros Cursos:

- Do básico ao avançado em Excel – Udemy (12h).
 - Macros VBA completos – Udemy (8h).
 - Pacote Office, essencial, todas as versões – Udemy (6h).
 - Marketing Digital Completo – Udemy (15h)
 - Organização de eventos – Udemy (9h)
 - Gestão do tempo – UAM – (10h)
 - Marcas pessoais – Laureate Brasil – (10h)
 - SAP – Cia Tradicional de Comércio
-

Atividades Profissionais

Empresa: Maturi & Rossi – Sociedade de Advogados - 4 meses

Cargo: Estágio comunicação e Marketing

Principais Atividades:

Foco em metas e estruturação de departamento; divulgação da empresa; atualização de site; inserção de informes e artigos em redes sociais; elaboração e disparo de e-mail marketing; elaboração, controle e solicitação de material institucional com fornecedores; relacionamento com clientes; prospecção de novos clientes; responsável por pesquisas de satisfação e ações de fidelização de clientes; responsável por ações de endomarketing; atendimento telefônico.

Empresa: OgameStation - 2 anos

Cargo: Aprendiz

Principais Atividades:

Atendimento a clientes e melhoria de processos em loja de jogos presenciais no Shopping Pátio Paulista.

Empresa: Cia Tradicional de Comércio (Pirajá) - 6 meses
Cargo: Estágio em Marketing
Principais Atividades:

- Auxiliar na organização e processos internos;
- auxiliar na gestão de investimentos e fluxo de pagamentos;
- Acompanhamento de performances nas redes sociais;
- Análise de concorrentes;
- Monitoramento de principais indicadores de negócio e tendências;
- Controle de satisfação de clientes; Contato com fornecedores;
- Organização de eventos internos e externos.

Empresa: Palmeiras Store - 6 meses
Cargo: Vendedor e expedição de itens
Principais Atividades:

Contato direto com clientes para vender produtos da loja, arrumar estoque, cuidar de itens e ver qual a melhor forma de enviar ao cliente sem causar danos ao produto e com menor custo.

Empresa: MUMA Comércio de Móveis - empresa atual
Cargo: Assistente de Supply Chain
Principais Atividades:

- Rotinas Administrativas;
- Controle e organização de estoque;
- Envio de mercadorias;
- Acompanhamento de entregas;
- Controle de prazos de entregas;
- Cotação de frete.